

CASE

# Conmeq verkort time-to-market met Motar

Mini-loaders zijn een van de meest gebruikte machines op bouwplaatsen, want je kunt ze met tientallen bijpassende aanbouwwerktuigen op eindeloos veel manieren inzetten. Vanwege de vraag van klanten vervingen veel leveranciers de afgelopen jaren hun dieselmotoren door een elektrische aandrijflijn, maar dat maakte de mini-loaders niet bepaald beter en veiliger. Daarom trok Boris Koot de stoute schoenen aan en startte een eigen bedrijf – Conmeq - dat van scratch af aan een volledig nieuwe elektrische mini-loader ontwierp. Door gebruik van het door ICT ontwikkelde Motar-platform kon hij de software voor de miniloader aanzienlijk sneller ontwikkelen.

Koot heeft jarenlang directiefuncties vervuld in de machinerie en kreeg veel vragen van klanten naar emissieloze, trillingsvrije en geluidsloze miniloaders. Hij kwam erachter dat het vervangen van de dieselmotor door een accupakket niet tot een goed resultaat leidde. Er ontstonden niet alleen mechanische problemen, maar doordat het zwaartepunt verandert kwam ook de veiligheid in het geding. “Ik had al snel in de gaten: je moet van scratch af aan beginnen”, zegt hij. Omdat de bestaande leveranciers die kans lieten liggen, greep hij ‘m zelf. Koot richtte Conmeq op en ging met

een klein team engineers aan de slag. “Zelf een nieuw product ontwikkelen kost ontzettend veel tijd en geld. Ik wist al snel dat de kracht van het nieuwe product zou liggen in de softwarematige aansturing. Omdat ik als start-up het bedrijf compact wilde houden, zocht ik een partner die me op dat vlak zou kunnen helpen.”

## Transparantie

Hij kwam in contact met ICT en was verbaasd over de openheid die hij aantrof. “Andere leveranciers brachten een laagje mystiek aan rondom hun kennis, waardoor niet



ICT+

## CASE Conmeq verkort time-to-market met Motar

duidelijk is wat ze nu precies doen. ICT doet dat niet. Ze gebruiken het door hen zelf ontwikkelde Motar-platform, een model based development tool waarmee je software direct vanuit je getekende model naar productie kunt brengen, zonder code te schrijven. Dit verkort de tijd die nodig is voor productontwikkeling.”



Die reductie van de time-to-market was ook nodig, zegt technical consultant van ICT's business unit Engineering R&D Products Johan van Uden. “Boris was ontzettend ambitieus en had een tijdpad voor ogen wat in deze industrie heel ongebruikelijk is. Maar door de goede samenwerking is het toch gelukt.”

Koot is opgetogen dat hij er samen met ICT in is geslaagd zowel de passieve als de actieve veiligheid van mini-loaders te verbeteren. “Door de machine van scratch af aan te ontwerpen is de gewichtsverdeling nu optimaal, maar nog belangrijker is dat de softwaresystemen ervoor zorgen dat je altijd veilig werkt. Daarmee voorkomen we heel wat bedrijfsongevallen.”

### Continuous improvement

Conmeq koos mede voor Motar omdat ze de mini-loaders continu willen blijven doorontwikkelen. Koot: “Omdat het leeuwendeel van de functionaliteit in de software zit, hoeft een klant geen nieuwe machine te kopen als hij meer functionaliteit wil. We passen gewoon de software aan. We hadden laatst een klant die een betere beveiliging van de mini-loaders wilde omdat er op de bouwplaats veel werd gestolen. Dinsdag kwam de vraag bij ons binnen, donderdag waren al zijn mini-loaders al voorzien van een pincode om 'm te kunnen starten. Een andere klant had voor een specifieke klus een groter acceleratievermogen nodig. Dat was binnen een dag voor elkaar. In Motar is het een kwestie van een blokje toevoegen. De nieuwe functionaliteit integreert automatisch naadloos met de rest van de functies.”

Nu de mini-loaders hun weg naar de markt goed vinden, richt Conmeq zijn pijlen op de grotere voertuigen. “We hebben aangetoond dat je met een visie op innovatie een markt kunt veranderen. Nu we de eerste stap hebben gezet, pakken we samen met ICT door.”



Wil je meer weten over het project of de resultaten? Neem contact op met Johan van Uden, Technical Consultant:

E: [johan.van.uden@ict.nl](mailto:johan.van.uden@ict.nl)

T: +31 (0)62 532 1119



Kopenhagen 9  
2993 LL Barendrecht  
The Netherlands

T +31 (0)88 908 2000  
E [info@ict.nl](mailto:info@ict.nl)  
W [www.ict.eu](http://www.ict.eu)