

Challenge yourself als business development manager Energie

ERIC'S UITDAGING: 'learning by doing' met start-ups

Eric van der Laan, business development manager



Als business development manager Energie bij ICT Group heeft Eric van der Laan veel te maken met de corporate wereld: energiebedrijven, netbeheerders, grote industriële bedrijven die ons energyNXT-platform overwegen om hun energiegebruik te monitoren en waar mogelijk te optimaliseren. "Ik hou me bezig met complexe vraagstukken die vaak lange tijd vergen om op te lossen, technisch, maar zeker ook organisatorisch."



Intelligentie toevoegen aan een batterij

Eric vervolgt: "Hoe leuk is het dan om zo af en toe tegen start-ups aan te lopen die met ons willen samenwerken. Eén daarvan is iwell, die batterijen levert aan woningcorporaties en Verenigingen van Eigenaren." De businesscase is dat zij door gebruik van zo'n batterij de piekbelasting kunnen verlagen en met een kleinere netaansluiting uit kunnen. De investering verdient zich in de regel binnen 6 à 7 jaar terug als dit recht-toe-recht-aan geïmplementeerd wordt.

Maar wat als je er nog wat extra intelligentie aan toevoegt? Wat als je vraag en aanbod van energie nauwgezet op elkaar kunt afstemmen en volautomatisch kunt inregelen dat je energie afneemt om de batterij te vullen als de prijs laag is, terwijl je die energie weer inzet op het moment dat de prijs hoog is? Wat als zo'n appartementencomplex zonnepanelen op het dak zet en dus een derde energiebron toevoegt? Hoeveel groter kan de besparing op CO₂-uitstoot en geld dan zijn? "Dat is precies wat we inzichtelijk maken en inregelen met ons energyNXT platform."

Learning by doing

"Ik krijg energie van het werken met start-ups. Dat komt omdat iwell ook mogelijkheden ziet en net zo enthousiast is als wij. Waar onze samenwerkingsverbanden met energiebedrijven en netbeheerders weliswaar erg vruchtbaar zijn, maar het vaak ook lang duurt voordat je de vruchten

kunt plukken, kunnen start-ups agile opereren volgens het motto 'trial and error' en 'learning by doing'. Dat maakt het geweldig inspirerend om met een start-up te werken." Eric ervaart dat hun energie, snelheid en manier van werken heel anders zijn dan wat je tegenkomt in grote bedrijven. "En zoals geschetst is het ook niet vreemd, het zijn twee verschillende werelden. Dat ik in mijn werk de beide werelden tegenkom en met ze samenwerk, maakt het ook zo leuk."

Conceptuele én praktische uitdagingen

Eric's werk is gevarieerd dankzij de verschillende fases in een project. Hierdoor staat hij voor verschillende uitdagingen. In de voorbereidingsfase denkt hij na over de conceptuele uitdagingen. Bij de implementatie kan het zijn dat je tegen praktische problemen aan loopt, bijvoorbeeld dat de reactiesnelheid van een metertje niet hoog genoeg is om de batterij op het juiste moment te gebruiken. Vervolgens ga je conceptuele uitdagingen te lijf met praten, rekenen et cetera. Daar komt veel bureauwerk bij kijken. Eric vervolgt: "De praktische uitdagingen lenen zich vaak juist meer voor de al genoemde 'trial and error'-aanpak: eens kijken of dit ook echt zo werkt. En zo niet, dan proberen we iets anders. Het mooie is dat bij ICT Group veel van deze praktische kennis voorhanden is, zelfs als daar een soldeerbout voor nodig is, draaien we ons hand daar niet voor om. Ik werk voor iwell samen met collega Leon Huijsdens die van zowel conceptuele als praktische zaken veel verstand heeft. Hij is mijn technisch geweten!"

Een win-win situatie

"De agile werkwijze van start-ups past goed bij de manier waarop we bij ICT Group graag werken. We houden, net als start-ups, van snel schakelen. Bovendien leren we veel van hen, want niet alleen bij iwell maar ook bij de andere start-ups waarmee we samenwerken zitten ontzettend slimme mensen met veel verstand van nieuwe technologie. Als ik zie wat ik bijvoorbeeld afgelopen jaar heb geleerd over de verschillende batterijtechnologieën, dat is haast onvoorstelbaar." Start-ups zijn erg gericht op open samenwerkingsverbanden, ze zijn open en transparant. Dit type bedrijven gaan voor het realiseren van een hoger doel. Iedereen die daarbij kan helpen, is van harte welkom om een bijdrage te leveren.

Andersom kunnen start-ups ook veel van ICT Group leren. Hoe maak je de oplossing robuust en schaalbaar, zodat je deze makkelijk breed kunt uitrollen? Wat komt er op langere termijn kijken bij het beheer van een oplossing? En hoe maak je het bijbehorende kostenplaatje rendabel? Eric: "Dat zijn zaken die start-ups van ons leren. Samenwerken met start-ups is dus echt een win-win."

Wil jij werken aan uitdagende projecten? Bekijk [onze website](#) voor de gave projecten die we doen of kijk op www.werkenbijict.nl voor de actuele vacatures.